Pikkuveli sai uuden laatutunnustuksen

Juha-Matti Timlinille salipuolen käädyt

Hannu Verronen
hannu.verronen@kalajokilaakso.fi

Ylivieskan Pikkuveljen ravintopäällikkö **Juha-Matti Timlin**, 28, saa Paistinkääntäjien veljeskunnalta salipuolen käädyt 7. maaliskuuta järjestettävässä juhlatilaisuudessa. Kun Pikkuveljen keittiöpäällikkö, toimitusjohtaja **Jari Ruonakoski**, 32, on saanut omat käädyt jo aikasemmin, ylivieskalaisravintola voi nyt hakea veljeskunnan ravintolakilpeä. Salin ja keittiön käädyt tuovat yhdessä laatuluokitukset, jotka voidaan yhdistää kilvellä.

Timlin varmisti omat käätynsä kahden kuukauden hakuprosessilla, kun veljeskunnan vakuuttelu voi usein kestää vuosia. Täydellistä palvelua ravintolassa illallisella saanut Oulun voutineuvosto vakuuttui Timlinin osaamistasosta, suositukset irtosivat heti. Timlin osaa organisoida ja johtaa salia, sekä varmistaa juomien ja ruoan yhteensopivuuden. Asiakaspalvelu on kohdillaan.

Neuvosto arvosti Juha-Matti Timlinin tekemisen rauhallisuutta ja varmuutta. Kaikki viinit osuivat kohdilleen eri ruokalajien kanssa.

– Ruokaa pitää maistella, jotta tietää sille sopivan viinin. Jos ruoka ei vastaa viiniä, sitä pitää muuttaa, Timlin toteaa.

Veljeskunnan tunnustukset merkitsevät ravintolan sitoutumista laatuun. Ravintolakilven saamisesta neuvosto antoi jo kannustavia toteamuksia. Hakuprosessi kestänee vuoden. Kun kilven on saanut, sen säilyttäminen vaatii laadun ylläpitämisen.

Ylivieska noussut makumaailman kartalle

Paistinkääntäjien veljeskunnan luokitukset tai Pikkuveljen oma maine on tuonut Ylivieskaan myös kansainvälistä ruokamatkailua. Ravintola on päässyt kahdesti tripadvisor -sivustolle, jossa yhden ranskalaisen ruoanystävän sydämestä lähtenyt arvostelu laittoi Pikkuveljen ohi Helsingin ykkösestä Murusta.

– Tuollainen yllättävä arvostus lämmittää mieltä. Se vakuuttaa, että teemme asioita oikein.

Halu pitää korkeasta tasosta kiinni on luontojaan tuonut Pikkuveljelle laatuluokitusten hakemisen.

– Se tukee tekemistä, kun onnistumisemme on tarkkailun alla.

Tärkeintä on asiakas

Kaikista tärkeintä Timlinille ja Ruonakoskelle on asiakas. Sen myötä rakentuu kaikki muu. Yhtä tärkeitä ovat lounas- ja illallisasiakkaat. Illallisravintolan tavoitteena on tuoda kulttuurillisia makumatkoja. Vaihtoehtoja pitää tarjota, jotta eri maut ja ihmiset kohtaavat.

– Asenne työhön pitää olla nöyrä. Sitoutuneen henkilökunnan kanssa yhdessä teemme ravintolan. Tiimihengen vaaliminen on tärkeää. Arvostamme työntekijöitämme.

Pienyrittäjinä Timlin ja Ruonakoski tekevät ruoan raaka-aineostoksensa toisilta pienyrittäjiltä, jotta Suomen pyörät pidetään pyörimässä. Samalla varmistetaan laatu.

Pikkuveljellä on nyt menneillään kolme lähiruokaprojektia. Jo aiemmin sitoutuneisuus lähiruokaan toi kutsun Itsenäisyyspäivän juhliin.

– Elämätapahan tämä ravintola meille on. Hyvältä tuntuu, kun pystymme työllistämään itsemme lisäksi 10 muuta ihmistä. Pienyrittäjinä emme pääse tuntipalkoille, olemme kuitenkin hakemassa muita asioita kuin rahaa. Vaalimme vapautta ja intohimoa tekemiseen.

Juha-Matti Timlinin ja Jari Ruonakosken tekeminen on saanut uuden tunnustuksen, käädyt ravintolapäällikölle, laatutyö jatkuu. KUVA HANNU VERRONEN

NY Start Up -yrittäjyyttä korkeakouluun

Veera-Maria Palo
veera-maria.palo@kalajokilaakso.fi

Centrian ammattikorkeakoulun Ylivieskan yksikön liiketalouden opiskelijat pääsivät ensimmäistä kertaa Ylivieskassa tutustumaan NY Start Up -ohjelmaan. Se on korkea-asteen toimintamalli, jonka tavoitteena on mahdollistaa opiskelijoiden tutustuminen yritysmäiseen toimintatapaan ja mahdollisuus kokeilla omaa yritysideaa.

Eilen järjestetyillä NY-messuilla esittelyssä olivat kaikki Ylivieskan yksikön 10 rekisteröityä NY-yritystä.

Oppilaita avustamassa on ollut kolme koulun opettajaa. Mukana toiminnassa ollut viestinnän ja markkinoinnin lehtori **Eija Huotari** kannattaa NY-yritysten perustamista.

– Aiemmin opintoihin kuuluneet leikisti perustetut yritykset eivät ole saaneet oikeasti perustettavien NY-yritysten kaltaista innostusta. Mielestäni oppilaiden tekemät yritykset ovat mahtavia, Eija Huotari sanoo.

Eija Huotarin mukaan ammattikorkeakouluista valmistuu valitettavan vähän yrittäjiä. NY-yritysten perustaminen osana koulun käyntiä saa oppilaat huomaamaan myös yrittäjyyden mahdollisuuden.

– Yritysten perustamisessa on selvästi ollut tekemisen meininki, ja opiskelijat ovat olleet innostuneita sekä oma-alotteisia. Yritysideat ovat tosi hyviä, Eija Huotari toteaa.

Edellisvuosina Centrian ammattikorkeakoulun liiketalouden opiskelijat ovat perustaneet yrityksen vain harjoitusmielessä, eikä yritysten toiminnassa ole ollut mukana oikeaa rahaa taikka palvelua. Tänä vuonna järjestetyillä NY-messuilla rekisteröidyt yritykset myyvät ihan oikeita tuotteita ja oikeita palveluita.

Eija Huotari uskoo ja toivoo, että tulevinakin vuosina lähdettäisiin NY Start Up -toimintaan mukaan.

Tekemällä oppii

Centrian ammattikorkeakoulun liiketalouden opiskelijat **Aapo Päivärinta**, **Matti Rautakoski** ja **Jani Palola** rekisteröivät yrityksen nimeltä Mahtitukku Ny, jonka toiminta on lähtenyt jo hienosti käyntiin.

Aapo Päivärinnan, Matti Rautakosken ja Jani Palolan Mahtitukku NY:n toiminta on lähtenyt hienosti käyntiin. KUVA NIKO VIITANEN

> Aluksi perustettiin nettisivut ja verkkokauppa. Sen jälkeen yritystä on markkinoitu Facebook-sivujen kautta. Meillä on myös Instagram-tili.

– Ideaa pyöriteltiin noin kolmen oppitunnin verran, kunnes ajatus Mahtitukusta sitten syntyi. Alusta lähtien oli mielessä, että jotain myydään, kertoo Aapo Päivärinta yrityksen starttaamisesta.

Jälleenmyyntiyrityksen valikoimaan kuuluvat muun muassa lenkkarit, sukat ja fanipelipaidat.

– Aluksi perustettiin nettisivut ja verkkokauppa. Sen jälkeen yritystä on markkinoitu Facebook-sivujen kautta. Meillä on myös Instagram-tili. Toiminta on alkanut hyvin, kaikki ollaan myyty, mitä ollaan tilattukin, Aapo Päivärinta sanoo.

– On ollut myös haastavaa. Pitää oikeasti miettiä, mitä kaikkea yrityksen perustamisessa pitää oikein ottaa huomioon, Mahtitukku NY:n perustajat kertovat.

Opiskelijat **Karoliina Koski** ja **Katariina Heikkilä** rekisteröivät yrityksen nimeltä Deco NY, joka keskittyy somistuspalveluihin.

– Sisustaminen on aina kiinnostanut, siitä yrityksen idea lähti liikkeelle. Palveluihimme kuuluu juhlien ja tilaisuuksien somistaminen, Karoliina Koski kertoo Deco NY:n toiminnasta.

– Yritysten perustaminen on ollut tosi mukavaa. Tätä tehdessä on oppinut paljon uutta ja asioita ollaan käyty läpi vaihe vaiheelta. Oikean NY-yrityksen perustaminen on mielestäni tosi hyviä idea.

Mobiililaitteiden käyttö lentokoneissa edelleen rajoitettua

Kalajokilaakso
toimitus@kalajokilaakso.fi

Euroopan lentoturvallisuusvirasto Easa päivitti syyskuussa 2014 eurooppalaisille lentoyhtiöille suunnattua ohjeistusta mobiililaitteiden käytöstä lennon aikana. Viestintävirasto muistuttaa, että lieventyneistä käytännöistä huolimatta esimerkiksi matkapuhelinten täytyy edelleen olla kytkettynä lentotilaan, jotta niitä voi käyttää lennon aikana.

Eurooppalaiset lentoyhtiöt voivat halutessaan sallia mobiililaitteiden käytön lennon aikana. Aiemmin lentoyhtiöitä ja matkustajia on ohjeistettu esimerkiksi matkapuhelinten kohdalla asettamaan lentotila päälle etukäteen ja sammuttamaan laitteet nousun ja laskun ajaksi.

Matkaviestinten käyttö lennon aikana normaalitilassa voi aiheuttaa häiriöitä muun muassa maanpäällisten matkaviestinverkkojen toimintaan.

Viestintäviraston määräykset eivät rajoita matkaviestinten lennonaikaista käyttöä, kunhan ne on asetettu lentotilaan. Matkaviestin on lentotilassa silloin, kun sen matkaviestinverkkojen taajuuksilla toimivat radiolähettimet eivät ole käytössä. Useimmissa matkapuhelinmalleissa on oma asetuksensa lentotilalle, ja sen aktivoiminen sulkee muun muassa laitteen matkapuhelinverkko-, WLAN- ja Bluetooth-yhteydet sekä estää FM-radion käytön.

Niin sanotussa normaalitilassa (lentotilaa ei ole kytketty päälle) matkaviestinten käyttöä rajoittaa Viestintäviraston määräys 15. Määräyksen mukaan matkaviestintä ei saa käyttää ilma-aluksessa tai muussa ilmailuun käytettävässä laitteessa lennon aikana, ellei siihen ole asennettu erityistä matkaviestintukiasemaa, jonka kautta verkkoon kytkeydytään. Tässä tapauksessa tukiasema säätää matkaviestinten lähetysasetukset sellaisiksi, että ne eivät aiheuta häiriöitä muille taajuuksien käyttäjille. Tällöinkin matkaviestinten käyttö on sallittu vain yli 3 kilometrin korkeudessa.

Lentoyhtiöllä tai koneen kapteenilla on lisäksi harkintansa mukaan oikeus kieltää mainittujen laitteiden käyttö missä tahansa lennon vaiheessa.

Juttuidea!
SOITA
puh. 020 750 4600
toimitus@kalajokilaakso.fi

Sokeain viikko olisi voinut näkyä alueella paremmin

Leila Päivärinta
leila.paivarinta@kalajokilaakso.fi

Kuluvalla sokeain viikolla alueen näkövammaiset järjestivät viimevuoden tapaan myyjäiset ja Pime kahvilan Ylivieskassa maanantaina. Tällä kertaa Akustiikkaan viety päivän mittainen tapahtuma ei ollut iltapäivään mennessä vielä kiinnostanut kovin suurta väkijoukkoa. Esimerkiksi kuunnelmaa mielensäpahoittajasta saapui kuuntelemaan vain kourallinen henkilöitä.

– Paikalla käyneet harvat ihmiset ovat kyllä tykänneet tapahtumasta, kertoo Pohjois-Pohjanmaan näkövammaisten Ylivieskan käsityökerhon toinen vetäjä **Pirkko Malm** Ylivieskasta.

Malm oli itse valmistanut myyntipöydälle monenlaisia tuotteita: kortteja, tapeteilla päällystettyjä kenkälaatikoita ja paperiruusuja. Oulaistelainen **Elina Limingojan** pöydällä oli hänen askartelemiaan rottinkikoreja. Myyntipöydällä oli myös muiden näkövammaisten vuoden aikana käsityökerhossa valmistamia töitä.

Päivän hienoin tapahtuma oli taiteilija **Lena Kosken** tulkitsema ryijynäyttely. Koski esitteli näkövammaisille Akustiikan näyttelysalissa olevaa leijonien pystyttämää ryijyjen näyttelyä. Samaan tapaan Koski esitteli taannoin näkövammaisille Akustiikassa ollutta naivististen taiteen näyttelyä.

Sokeain viikon Ylivieskan-tapahtumassa sai käydä myös kokeilemassa, miltä tuntuisi liikkua näkövammaisena. Oppaina pimeällä matkalla olivat ylivieskalainen **Salla Huhtala** ja nivalalainen **Eila Kaarlela**.

Pirkko Malm toivoisi, että näkövammaisten teemaviikon tapahtumapäivä saisi enemmän paikallista kiinnostusta Ylivieskassa. Ensi vuonna on kolmas kerta ja osallistuminen on ennen muuta kiinni näkövammaisten omasta innostuksesta asiaan. Akustiikka sai Malmilta kiitosta kohtaamispaikkana siksi, että sinne on helppo tulla niillä, jotka liikkuvat huonommin.

Pirkko Malm on valmistanut näkövammaisten joulumyyntiin kortteja. Hän näkee onneksi sen verran, että pystyy erottamaan värejä ja korttien askartelu onkin mukavaa. KUVA LEILA PÄIVÄRINTA